



Eiropas Biznesa atbalsta tīkla (EEN) projekta ietvaros Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra (LIAA) sadarbībā ar Cēsu novada pašvaldību rīko

Bezmaksas semināru

EKSPORTA DARBŅĪCA

trešdien, 2013.gada 13.novembrī

Cēsu Jaunā pils

Adrese: Cēsis, Pils laukums 9

Semināra mērķis:

iepazīstināt Latvijas uzņēmējus ar teorijas niansēm, praksi, dzīviem piemēriem eksporta uzsākšanai un paplašināt zināšanas jau eksportējošiem uzņēmumiem.

Aicinām piedalīties:

Latvijas uzņēmumu īpašniekus, eksporta speciālistus, mārketinga speciālistus un citus interesentus, kuri plāno uzsākt eksportu uz ārvalstīm.

Semināra laikā atbildēsim uz jautājumiem:

- ✓ **Kompānijas profils.** Uzņēmuma mājas lapa, produktu apraksts, buklets angļu valodā u.c.
- ✓ **Produkti.** Kā izvēlēties produktus eksportam un kā tos sagatavot? (Kvalitāte, apjomi, izejvielas, iepakojums, transports u.c)
- ✓ **Tirgi un to izpēte.** Kā var pētīt tirgus, kādi ir pieejami informācijas resursi, atbalsta organizācijas, tieši kāda informācija būtu jānoskaidro?
- ✓ **Eksporta stratēģija.** Kāpēc tādu būtu vajadzīgs izstrādāt, kas tajā būtu galvenais?
- ✓ **Eksporta plāns un tā realizācija.** Produkta un iepakojuma pielāgošana tirgum, piemēroti mārketinga materiāli: mājas lapa, produktu katalogi mērķa tirgus valodās un atbilstoši mērķa tirgu gaumei, kultūrai, prasībām u.c.
- ✓ **Saskarsme ar ārvalstu partneriem.** Sarakste, zvanīšana, vizītes, kā arī biznesa kultūra un tās īpatnības konkrētajās valstīs.
- ✓ **Pakalpojumu eksports.** Atšķirīgās nianse salīdzinājumā ar preču eksportu.

Semināra lektori:

Filips Tālbergs, LIAA ĀTVD Eksporta veicināšanas nodaļas projektu vadītājs

Zane Biteniece, LIAA ĀTVD Eksporta veicināšanas nodaļas vecākā projektu vadītāja

Semināra darba valoda: latviešu.

Kontaktpersona:

Ginta Purmale

LIAA Eksporta veicināšanas nodaļas projektu vadītāja

ginta.purmale@liaa.gov.lv

Tālrunis: 67039414

Mob. tālr.: 29197390

Programma:

09:30 – 10:00 Reģistrācija

10:00 – 10:05
Cēsu novada pašvaldības
uzruna

10:05 – 10:10
Ievads

10:10 – 10:30
Kompānijas profils, produkti

10:30 – 11:15
Tirgi un tirgus izpēte

11:15 – 12:00
Eksporta stratēģija

12:00 – 12:30
Kafijas pauze

12:30 – 13:15
Eksporta plāns un tā realizācija

13:15 – 14:00
Saskarsme ar ārvalstu
partneriem

14:00 – 14:30
Kafijas pauze

14:30 – 15:15
Pakalpojumu eksports

15:15 – 16:00
Latvijas uzņēmuma pieredzes
stāsts

16:00 – 16:30
Jautājumi un atbildes